

MEDIENKONTAKTE:

Avanade DEUTSCHLAND: MIRIAM LEIPOLD
TEL +49 6173 94 63-802
EMAIL M.LEIPOLD@AVANADE.COM

LEWIS PR: CAROLIN NILLERT
TEL +49 69 3085-5856
EMAIL AVANADEASG@LEWISPR.COM

AVANADE SCHLIESST eCONNEX-ÜBERNAHME AB

Avanade nun führender Microsoft Dynamics CRM Service Provider auf deutschem Markt

KRONBERG/TAUNUS – 7. November 2011 – Die [Avanade Deutschland GmbH](#), ein Anbieter von Business-Technologie-Services und Managed Services, hat heute die Übernahme von eCONNEX, einem deutschen Marktführer auf dem Gebiet der Microsoft Dynamics Customer Relationship Management (CRM) Services, abgeschlossen. Durch diese Akquisition ist Avanade der führende Microsoft Dynamics CRM-Dienstleister in Deutschland. Zugleich erweitert das Unternehmen sein Angebot an CRM-Dienstleistungen für Kunden in ganz Europa. Hierbei handelt es sich sowohl um On Premise als auch um Cloud-basierte Einsatzmöglichkeiten für Microsoft Dynamics CRM-Lösungen.

Sämtliche eCONNEX-Mitarbeiter sind von Avanade Deutschland übernommen worden. Avanade hatte die eCONNEX-Übernahmeabsicht im [Oktober](#) erklärt. Nähere Transaktionsdetails wurden nicht bekannt gegeben.

Andrew Smith, General Manager Avanade Deutschland, Österreich und Schweiz, kommentiert: „Für viele Unternehmen zählt CRM immer mehr zu den wichtigsten Investitionsprioritäten. Die Möglichkeiten von Microsoft Dynamics CRM sind einzigartig – insbesondere wenn es darum geht, den Wert des Beziehungsmanagements zu forcieren. Durch die eCONNEX-Übernahme wird Avanade zum Marktführer im Bereich Microsoft Dynamics CRM. Die Akquisition stärkt zudem unser Potenzial, Kunden europaweit Lösungen anzubieten, mit denen sie wertvolle und langfristige Beziehungen aufbauen können.“

Alexander Eck, der zuvor als CEO bei eCONNEX tätig war, übernimmt bei Avanade die Position als Vice President mit Fokus auf das CRM-Wachstum. Darüber hinaus wird Alexander Eck künftig das CRM-Führungsteam von Avanade für die Region Europa, Afrika und Lateinamerika hinsichtlich Stärkung und Wachstum der CRM-Services unterstützen.

„eCONNEX steht uns seit Beginn unseres Projekts als kompetenter und erfahrener Partner zur Verfügung“, erklärt Volker Nitsch, Business Intelligence Manager bei Konica Minolta. „Mit der Übernahme durch Avanade können unsere internationalen Geschäftsbereiche jetzt mit deren lokalen Geschäftsbereichen zusammenarbeiten. So können wir Projekte von Anfang bis Ende mit der Expertise von Avanade bei Microsoft-Plattformen durchführen und ausbauen. Aus diesem Grund ist die Übernahme eine sehr gute Nachricht für uns und unsere Zusammenarbeit.“

Avanade hat bereits Dienstleistungen für Unternehmen mit mehr als 120.000 Anwenderlizenzen für Microsoft Dynamics CRM erbracht und bietet seinen Kunden flexible Einsatzoptionen, skalierbare Systeme, Industrielösungen und weitreichende Qualifikationsmöglichkeiten. Avanade ist ein Microsoft Gold-Kompetenzpartner für Microsoft Dynamics CRM und war Microsoft Dynamics CRM-Partner der Jahre 2009 und 2010. Weitere Informationen zu den Avanade CRM-Services unter: <http://www.avanade.com/us/services/Pages/crm-services.aspx?itag=NAV-crm-services>.



Über Avanade

Avanade bietet Business-Technologie- und Managed Services, die Einblick, Innovation und Expertise in Microsoft-Technologie verbinden, um Kunden bei der Optimierung ihrer Ergebnisse zu unterstützen. Die Services und Lösungen von Avanade helfen, Effektivität, Produktivität und Vertrieb in Unternehmen verschiedenster Branchen zu erhöhen. Das Unternehmen bietet erstklassige Microsoft-Expertise durch ein globales Netzwerk von Beratern und seines Liefermodells, um qualitativ hochwertige Lösungen bereitzustellen. Dabei setzt Avanade auf bewährte und fortschrittliche Technologien und flexible Implementierungsmodellen – On-Premise, Cloud-basiert oder outgesourct. Avanade, das mehrheitlich Accenture gehört, wurde 2000 von Accenture und Microsoft gegründet und betreut Kunden in mehr als 20 Ländern weltweit mit mehr als 13.000 Experten. Weitere Informationen unter: www.avanade.de

Über eCONNEX

Die eCONNEX AG berät, implementiert und betreibt CRM- und xRM-Systeme auf Basis der Standardsoftware Microsoft Dynamics CRM in Deutschland, Europa und international. Die Kunden sind häufig Marktführer und stammen mehrheitlich aus den Branchen High-Tech und Elektronik sowie Maschinenbau und Non-Profit/Fundraising. Mit 50 Mitarbeitern in Nürnberg, Hamburg und Kiel ist das Unternehmen einer der größten Microsoft-Partner für diesen Bereich.

Avanade and the Avanade logo are registered trademarks or trademarks of Avanade Inc. Other product, service, or company names mentioned herein are the trademarks or registered trademarks of their respective owners.

###

