

## **MEDIENKONTAKTE:**

**Avanade DEUTSCHLAND:** MIRIAM LEIPOLD  
TEL +49 6173 94 63-802  
EMAIL M.LEIPOLD@AVANADE.COM

**LEWIS PR:** KATHARINA JUNG/SASKIA THAMM  
TEL +49 69 3085-5858  
EMAIL AVANADEASG@LEWISPR.COM

## **AVANADE STELLT NEUES ERP-ANGEBOT AUF BASIS VON MICROSOFT DYNAMICS AX VOR: OPTIMIERUNG VON SUPPLY CHAIN-PROZESSEN**

*Microsoft Gold Partner für ERP entwickelt Lösung zur Verbesserung von Flexibilität, Transparenz und Zusammenarbeit beteiligter Partner über die gesamte Supply Chain hinweg*

KRONBERG/TAUNUS – 7. Februar 2011 – [Avanade](#), ein weltweiter Anbieter von Business-Technologie-Lösungen und Managed Services, stellt die neue ERP (Enterprise Resource Planning)-Lösung „Avanade ERP für Wholesale Distribution“ vor. Das Angebot soll Unternehmen dabei unterstützen, Prozesse bei der Weiterverarbeitung und der Lagerabwicklung, der Prognoseberechnung, der Preisgestaltung sowie dem Rückvergütungsmanagement effizienter zu gestalten. Die ERP-Lösung baut auf der Microsoft Dynamics AX-Plattform auf. Bei der Entwicklung des Angebots hat das Unternehmen auf Expertenwissen, dem Know-how des weltweiten Avanade-Consultant-Netzwerks zurückgegriffen und entsprechende Kundenresonanz berücksichtigt.

„Mit der Unterstützung von Avanade haben wir Microsoft Dynamics AX implementiert, um eine integrierte Logistik-Management-Plattform zu realisieren“, erklärt Bob Van Steenweghen, Sales und Marketing Director bei H. Essers. „Die Plattform hat uns bereits bewiesen, dass sie komplexe Prozesse verwalten sowie reibungslos nahezu 40 individuelle Logistikabläufe integrieren kann. Zudem ermöglicht sie die Nutzung spezifischer neuer Funktionalitäten – zugeschnitten auf die Bedürfnisse unserer Kunden. Sowohl die branchenspezifische Expertise von Avanade als auch die Lösung Microsoft Dynamics AX waren für uns essenzielle Erfolgsfaktoren, uns in unseren strategischem Ziel zu unterstützen, integrierte, anspruchsvolle Supply Chain-Lösungen anzubieten. Dies hat nicht nur positive Auswirkungen auf unseren Kundenservice sondern hat auch unsere Gesamtbetriebskosten signifikant reduziert.“

Zusätzlich zu den erweiterten ERP-Kernfunktionen für die Bereiche Finanz- und Rechnungswesen, Business Intelligence, Human Resources (HR) und Customer Relationship Management (CRM), unterstützt Avanade ERP für Wholesale Distribution bei Warenbestandsanalysen, um Beschaffungsprozesse effizienter zu gestalten, der Lagerabwicklung und der Verbesserung des Kundenservices. Die Lösung enthält zudem branchenspezifische Best Practices, die in vordefinierten Geschäftsprozessen enthalten sind. Dies gestaltet die Lieferkette transparenter – über verschiedene Unternehmen und Standorte hinweg – und erlaubt es Unternehmen, End-to-End-Geschäftsvorgänge zu optimieren und reibungslose Supply Chain-Prozesse zu gewährleisten.

### **Die Vorteile der Lösung „Avanade ERP für Wholesale Distribution“ auf einem Blick:**

- Schafft Transparenz, da Einblicke in die gesamte Supply Chain in Echtzeit möglich sind – dank eines Back-Office-Systems inklusive enthaltener Business Intelligence-Prozesse.
- Verknüpft Unternehmens- mit IT-Prozessen und erlaubt die einfache Adaption von neuen Geschäftsvorgängen sowie Unterstützung verbesserter Compliance-Anforderungen und Arbeitsabläufe.
- Steigert die Effizienz der Supply Chain dank optimierter Bestellvorgänge und Lagerabwicklungsprozesse, verbesserter Prognosefähigkeit und Zusammenarbeit mit den beteiligten Partnern der Supply Chain.
- Generiert Mehrwert dank differenzierter Preisgestaltung sowie Serviceleistungen, die nach Kundensegment unterteilt werden können, sowie Bonus- und Erstattungsmanagement-Tools.



- Steigert Kundenzufriedenheit und gewährt Flexibilität bei der Preisgestaltung, Servicelevel, Produktverfügbarkeit, Liefertreue und Bestellabwicklungsoptionen.

„Die Lösung bietet Großhändlern vielfältige Einsatzmöglichkeiten und ermöglicht es ihnen, agil zu handeln, die Zusammenarbeit zwischen den verschiedenen Bereichen der Supply Chain zu verbessern, Vorgänge und Abläufe effektiver zu gestalten, und sich verstärkt auf ihre Kunden zu konzentrieren“, erklärt Michael Griffiths, Global Industry Director, Retail und Distribution bei Microsoft Business Solutions. „Mit der Lösung ERP für Wholesale Distribution und dank seiner Spezialisierung auf Microsoft-Technologien hebt sich Avanade deutlich im Markt hervor – um den Unternehmenserfolg seiner Kunden zu steigern.“

„Unternehmen sind auf ihre Lieferanten angewiesen, wenn es darum geht, auf die veränderten Bedürfnisse und Anforderungen ihre Geschäftsbetriebs schnell zu reagieren“, erklärt Stéphane Pasche, Service Line Lead ERP, bei Avanade Deutschland, Österreich und Schweiz. „Mit Avanade ERP für Wholesale Distribution sind Großhändler in der Lage, die Zusammenarbeit der beteiligten Partner der Supply Chain zu stärken, den Kundenservice zu verbessern und die Transparenz der gesamten Wertschöpfungskette zu steigern.“

Avanade ist der führende Business-Technologie-Services-Anbieter für Microsoft Dynamics AX. Das Unternehmen ist Microsoft Gold Certified Partner für ERP und darüber hinaus als Microsoft Dynamics Distribution Partner of the Year 2011 ausgezeichnet worden. Avanade bietet seinen Kunden vielfältige Implementierungsmöglichkeiten, fundiertes Branchenwissen und Expertise im Rahmen Microsoft Dynamics AX-basierter ERP-Lösungen. Für mehr als 100 Kunden und mit knapp 400 Microsoft Dynamics AX-Spezialisten weltweit hat das Unternehmen branchenspezifische AX-Lösungen aus den Bereichen Großhandel, Dienstleistung, Produktion, Handel, Energie und Versorgungswirtschaft sowie Gesundheitswesen implementiert.

Zusätzliche Informationen zu den ERP-Angeboten von Avanade sind unter folgender Adresse zu finden:  
[www.bettererpsystems.com](http://www.bettererpsystems.com)

### Über Avanade

Avanade bietet Business-Technologie- und Managed Services, die Einblick, Innovation und Expertise in Microsoft-Technologie verbinden, um Kunden bei der Optimierung ihrer Ergebnisse zu unterstützen. Die Services und Lösungen von Avanade helfen, Effektivität, Produktivität und Vertrieb in Unternehmen verschiedenster Branchen zu erhöhen. Das Unternehmen bietet erstklassige Microsoft-Expertise durch ein globales Netzwerk von Beratern und sein Liefermodell, um qualitativ hochwertige Lösungen bereitzustellen. Dabei setzt Avanade auf bewährte und fortschrittliche Technologien und flexible Implementierungsmodelle – On-Premise, Cloud-basiert oder outgesourct. Avanade, das mehrheitlich Accenture gehört, wurde 2000 von Accenture LLP und Microsoft gegründet und betreut Kunden in mehr als 20 Ländern weltweit mit mehr als 15.000 Experten. Weitere Informationen unter: [www.avanade.de](http://www.avanade.de)

Avanade and the Avanade logo are registered trademarks or trademarks of Avanade Inc. Other product, service, or company names mentioned herein are the trademarks or registered trademarks of their respective owners.

###